



CCI BRETAGNE



IDENTIFIER DES PARTENAIRES COMMERCIAUX

Rencontrez les distributeurs et les clients qui vous permettront de développer votre activité sur les marchés étrangers



OBJECTIF(S)

- Entrer en contact avec des clients et distributeurs étrangers
- Augmenter votre volume de ventes en commercialisant vos produits sur de nouveaux marchés
- Rentabiliser votre R&D
- Valoriser un brevet ou un savoir-faire



NOTRE RÉPONSE

- Un accès à une base contenant près de 6 000 opportunités d'affaires issues de plus de 60 pays
- Un accès à une veille personnalisée
- La diffusion de votre offre vers des clients finaux ou intermédiaires en France et à l'étranger
- La participation à des RDV B2B lors de salons internationaux en France et à l'étranger
- Des mises en relation avec des prospects qualifiés
- Un suivi et conseil individualisé jusqu'à la signature d'un accord



PROGRAMME / NATURE DE LA PRESTATION

- Entretien avec le dirigeant
- Rédaction d'une annonce commerciale (anonyme et confidentielle)
- Mise en relation avec des partenaires potentiels
- Inscription à des conventions d'affaires BtoB



LES +

- Une augmentation de votre chiffre d'affaires à l'export
- Une optimisation de vos déplacements sur des salons professionnels
- Une économie de vos ressources en interne
- Un gain de temps par une prospection renforcée via le réseau EEN sur plusieurs marchés étrangers

Carole Taffut
Enterprise Europe Network
Tél : 02 99 25 41 57
Mail : [cliquez ici](#)

CCI Bretagne - Cap Courrouze - 1-A rue Louis Braille - BP50514 - 35005 Rennes Cedex
Tél : 02 99 25 41 41 - Mail : ccir@bretagne.cci.fr